

Postulación para prácticas

Nicole Stephanie Izurieta Parreño
Hospitalidad y Hotelera – Octavo semestre
ID Banner: A00097810
CI: 1723476386

ZIGO Hoteles

RUC:

SRI		Certificado Registro Único de Contribuyentes
Razón Social ZIGO HOTELES ZIGOHOTELES S.A.		Número RUC 1792869951001
Representante legal • JARAMILLO RACINES JOSE JAVIER		
Estado ACTIVO	Régimen GENERAL	
Fecha de registro 21/05/2018	Fecha de actualización No registra	Inicio de actividades 21/05/2018
Fecha de constitución 04/05/2018	Reinicio de actividades No registra	Cese de actividades No registra
Jurisdicción ZONA 9 / PICHINCHA / QUITO		Obligado a llevar contabilidad SI
Tipo SOCIEDADES	Agente de retención SI	Contribuyente especial NO
Domicilio tributario Ubicación geográfica Provincia: PICHINCHA Cantón: QUITO Parroquia: IÑAQUITO Dirección Calle: AV. ELOY ALFARO Número: N35-19 Intersección: PORTUGAL Edificio: MILENIUM Número de oficina: 302 Referencia: EDIFICIO MILENIUM		
Medios de contacto Teléfono trabajo: 023332570		

Descripción:

ZIGO hoteles es una empresa ecuatoriana con principios de innovación que busca transformar la hotelería en Latinoamérica. La visión que tiene ZIGO es trabajar con la mano de varios hoteles que se encuentran en varias ciudades de Ecuador. ZIGO ofrece una solución de calidad en ciudades donde las opciones de hospedaje son difíciles de encontrar. ZIGO trabaja en alianza con más de 80 hoteles en Ecuador por lo que se ha convertido en pocos años una de las principales empresas de la industria. Es una empresa que ha logrado desarrollar una plataforma vanguardista.

Dirección:

Av. Eloy Alfaro N35-19 y Portugal, Edificio Millenium Plaza, oficina 302, Quito 170135

Funciones del Practicante:

- Asistir a la jefatura comercial
- - Desarrollar el pitch deck para clientes
- - Seguimiento eventos corporativos navidad y fin de año.
- - Atención al cliente.
- - Hacer llamadas a clientes potenciales
- - Conseguir oportunidades de negocio en la venta de hospedaje y eventos.

- - Resolución de incidentes, dirigir situaciones para que no se produzcan rupturas en las relaciones del cliente de la empresa, llegar acuerdos positivos para todas partes involucradas clientes-hoteles aliados-Zigo
- - Negociar descuentos especiales con los proveedores para ajustar las propuestas económicas a los presupuestos de los clientes.
- - Desarrollo y uso de herramientas de ventas, sistema SAE, Plataforma ZB, presentaciones de ventas, reportes, bases de datos de clientes, bases de datos de eventos, y demás herramientas que apoyen a la estrategia de venta.
- - Trabajo en Sinergia con otros departamentos: reservas, producto y contabilidad.
- - Solicitar cotizaciones a proveedores.
- - Visitas a clientes
- - Visitar a aliados hoteleros
- - Conseguir la mejor sede para cada evento a cargo, lograr una excelente asistencia en calidad
- - Realizar cotizaciones.
- - Reservar hoteles, venues, centros de convenciones, etc
- - Realizar instructivos de eventos
- - Organizar la logística de eventos
- - Supervisar eventos
- - Enviar encuestas de satisfacción

Redacción personal:

Zigo Hoteles es una destacada red hotelera que ha marcado pauta en toda Latinoamérica gracias a su continua innovación. Esto es lo que caracteriza a Zigo Hoteles, especialmente en las áreas de ventas, donde abordamos el proceso completo de eventos, desde la creación de cotizaciones hasta la coordinación de servicios de catering. Es precisamente esta razón la que me lleva a considerar a Zigo Hoteles como el lugar ideal para llevar a cabo mis prácticas administrativas, permitiéndome aplicar y fortalecer los conocimientos adquiridos a lo largo de mi carrera.

Adicionalmente, Zigo Hoteles representa una valiosa oportunidad de aprendizaje, dado que cuenta con un equipo altamente capacitado. Este entorno de expertos es una fuente constante de inspiración para mí, y poder formar parte de este equipo es una gran oportunidad. Asimismo, considero que esta experiencia me permitirá demostrar mis habilidades y conocimientos, allanando el camino para mi futura inserción en el mundo laboral.