



Propuesta de Prácticas Preprofesionales

Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas

Licenciatura en Negocios Internacionales

Nombre: Andry Noeria Sampedro Balcazar

ID Banner: A00089988

Cédula: 0550378145

Mail: andry.sampedro@udla.edu.ec

Empresa donde se realizarán las prácticas: CÁMARA DE COMERCIO
ECUATORIANO AMERICANA (AMCHAM)

Teléfono de contacto: 0998361988

Descripción de la empresa:

AmCham Ecuador es la Cámara Ecuatoriano-Americana de Comercio, una organización sin fines de lucro que representa los intereses de más de 245 empresas y promueve un entorno de negocios favorable para la inversión y el comercio bilateral. Desde nuestra fundación en 1974, hemos jugado un papel crucial en facilitar relaciones comerciales sólidas y sostenibles entre ambos países.

Área donde se desempeña la pasantía: Marketing y ventas

Actividades que realizaría yo como pasante:

- 1. Eres el puente entre ventas y marketing:**

Te vas a encargar de contactar a los leads potenciales que podrían convertirse en asistentes a nuestros eventos y estos pueden venir de una lista de contactos que te entregue el área de eventos o de contactar a quienes han mostrado interés en nuestras campañas de email marketing o redes sociales.

Este procedimiento clave crea un puente entre los dos departamentos para que, en resumidas cuentas:

- Los clientes potenciales reciban un mejor seguimiento,
- Se utilice nuestro CRM para tener datos más precisos,
- Y AMCHAM pueda tener acceso a los datos e información de seguimiento.

2. Generar reuniones calificadas

En el caso de AMCHAM PASS, vas a generar reuniones para que la directora de Eventos se reúna de forma presencial o virtual con los interesados en nuestros productos, entre ellos nuestro modelo de suscripción: AMCHAM PASS.

Otro tipo de productos que requiere que se generen reuniones para la directora de Eventos es el de Auspicios para los diferentes tipos de eventos de AMCHAM.

3. Estructurar el proceso de ventas:

Al tomar en cuenta este tipo de rol hace que el proceso de venta sea aún más estructurado y eficaz, ya que tu te vas a dedicar a la prospección y cualificación, profundizar/finalizar las negociaciones.

Enlace Página Web: <https://www.amchamec.com/>