

Santo Domingo 31 de marzo de 2023

**UNIVERSIDAD DE LAS AMERICAS UDLA**


**PRESENTE**


A quien corresponda.

De mis consideraciones

Yo, Wendy Katherine Patiño Samaniego en calidad de Gerente de la empresa **LABORATORIO CEDIGMEC CENTRO DE DIAGNOSTICO MEDICO CLINICO CEDIGMECSO C.L.**, Ubicada en la ciudad de Santo Domingo De los Tsachilas en la Av. 29 de mayo y Tsáchila detallo a continuación el informe general de las prácticas preprofesionales del estudiante **DAVID EDUARDO VEGA PATIÑO** con CI 1724902851, de la carrera de **Negocios Internacionales**

ACTIVIDADES	PROGRESOS EMPRESARIALES	MEJORA CONTINUA
Creación de plan de inventarios.	El estudiante sugirió y puso en marcha la compra de un software para laboratorio.	El programa Mika está en ejecución con excelentes resultados.
Control de inventarios.	Antes llevábamos de manera manual habiendo pérdidas significativas por fechas de caducidad o por desperdicio de material.	Con el programa se controla fechas de reactivos y cantidades máximos y mínimos.
Control de caja.	Había fuga de activos ya que los depósitos no eran diarios y el estudiante colocó que se efectuó un control diario con firmas de responsabilidad.	Implementación de cámaras de seguridad en la caja y lugares de trabajo, más sistema Mika y sistema de contabilidad 'Cuantifico'
Plan de importación equipos de Rx.	El estudiante deja un estudio de la factibilidad si es conveniente	Con este plan el estudiante se compromete a dar seguimiento y efectuar el plan de

	contablemente de importar Rx portátil para la empresa.	importación en los próximos 6 meses.
Importación de reactivos de Covid -19 - Dengue	Consiguió a través de una empresa que contacto el estudiante reactivo de Covid -19 y Dengue a bajos costos cuando los costos eran muy elevados.	Sigue con los contactos que deja teniendo costos más bajos que nuestros competidores.
Gestión de Plan de Marketing empresarial.	Creación de nuevos logos y cambio de nombre comercial VIGIA SALUD.	
Gestión de automatización de respuestas con WhatsApp Business.	Se colocó una inteligencia artificial para ventas en automático.	Se mantiene este servicio inteligente bajando costos de personal que se mantenía por este servicio.
Gestión de Marketing - el estudiante junto con el equipo de ventas.	Impulsa la venta puerta a puerta con speech diferente.	Se mantiene en la actualidad con excelentes resultados.
Creación de nuevos uniformes empresariales.	Se analizó el impacto de vestimenta colocando un nuevo código de vestimenta empresarial para nuestros servicios.	Se mantiene junto con las credenciales nuevas dando un impacto sobresaliente empresarialmente.
Creación de página web.	Junto con el diseñador de la empresa crearon la nueva página web empresarial.	Se mantiene hasta el momento.
Creación de campañas publicitarias.	El estudiante pauto campañas publicitarias en redes sociales como Facebook e Instagram.	Se mantiene y se sigue las pautas.



**Ing. Wendy Patiño**  
**GERENTE CEDIGMECSO C.L**  
**CÍ: 1716578875**